

PM Atemschutz ist einer der führenden Anbieter im Bereich persönlicher Schutzausrüstung insbesondere Atemschutz. Seit mehr als 25 Jahren befassen wir uns mit der Entwicklung, der Produktion, dem Handel und dem Service von TOP-Produkten für die Arbeitssicherheit.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## Junior Verkäufer im Vertriebsaußendienst (m/w/d)

### Deine Tätigkeit:

---

- Akquisition und Betreuung von Neukunden & Bestandskunden
- Persönliche Beratung und Kundenbetreuung (Fachhändler, sonstige Wiederverkäufer, Endkunden)
- Angebotserstellung, Nachverfolgung, direkte Auftragsabwicklung sowie Koordination mit Einkauf und Logistik
- Sehr enge und offene Kommunikation im Unternehmen
- Anlegen und Pflegen von Kundendaten
- Eigenverantwortliche Planung von Touren und Kundenbesuchen
- Darüber hinaus nimmst du mit uns an regionalen Messen teil und unterstützt uns bei deren Organisation.

### Deine Kompetenzen:

---

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung / Studium
- Erfahrung und Freude im Umgang mit Kunden und Spaß an Verkauf und Beratung
- Teamplayer/-in mit ausgeprägtem Maß an Eigeninitiative, Zuverlässigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Motivation
- Führerschein der Klasse 3 bzw. B
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands
- Gute Kenntnisse in MS Office-Anwendungen und SAP von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Technisches Verständnis wünschenswert
- Tätigkeit im Home-Office nach Einarbeitung möglich

### Wir bieten Dir:

---

Wir sind ein Unternehmen mit klaren Zielen und Visionen. Wir setzen auf Wachstum durch innovative Lösungen, Servicequalität und qualifizierte Mitarbeiter. Vom ersten Tag an wirst du von einem kollegialen und freundlichen Team aufgenommen und unterstützt. Neben einem angenehmen Arbeitsumfeld, bieten wir einen unbefristeten Arbeitsvertrag mit einer zukunftssicheren, langfristigen Berufsperspektive und einer attraktiven Vergütung.

Außerdem bieten wir dir:

- Hohe Eigenverantwortung in einem dynamischen Unternehmen
- Erfolgsorientierte / leistungsgerechte Entlohnung über ein Fixum zzgl. Verkaufsprovision und Umsatzbeteiligung
- Eine sorgfältige Einarbeitung und Schulung durch unsere Seniorverkäufer und langjährigen Mitarbeiter, sowie umfangreiche Schulungen bei Lieferanten und kontinuierliche interne Fortbildungen, die dir eine stetige Weiterentwicklung ermöglichen.
- Neutrales Firmenfahrzeug zur beruflichen und privaten Nutzung, Smartphone und moderne Arbeitsmittel
- Interessante Vertriebsaufgaben und Herausforderungen in familiärer Atmosphäre
- Kurze und direkte Entscheidungswege
- Freiraum für ein eigenverantwortliches Arbeiten und Raum für Ideen

Du bist interessiert? Dann sende uns bitte deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse), Gehaltserwartungen und deinen möglichen Starttermin zu.

Bitte bewirb dich ausschließlich online per E-Mail unter [karriere@pm-atemschutz.de](mailto:karriere@pm-atemschutz.de)

Bei Fragen stehen wir dir gerne zur Verfügung. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!